

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

Экспортные поставки
зерна, масла и сахара

Работаем по схеме,
защищённой от санкционных ограничений

О нас

Мы являемся эксклюзивным каналом для международных покупателей, заинтересованных в прямых поставках российского зерна, масла и сахара на экспорт.

Наш партнёр — ведущий трейдер на рынке сельхозпродукции с более чем 6-летним опытом работы, зарегистрированный в международном деловом центре (ОАЭ). Компания специализируется исключительно на экспортных операциях и имеет прямые контракты с российскими производителями и элеваторами, а также с поставщиками из Латинской Америки и Аргентины.

Вся продукция — с полным пакетом сертификатов и анализов.

Мы работаем без раскрытия конечного поставщика — все коммуникации идут через нас, что гарантирует покупателю конфиденциальность и защиту от несанкционированного доступа к цепочке поставок.

Товары

	Минимальный объём	Доступные порты сейчас
Пшеница (фуражная/продовольственная, уточняется под заявку)	от 3 000 т >	Астрахань и Махачкала (Каспий), Усть-Луга и Высоцк (Балтика), Поти (Грузия), Констанца (Румыния), и др. (Новороссийск, Тамань, Кавказ — временно закрыты)
Ячмень	от 3 000 т >	↑ те же
Кукуруза	от 3 000 т >	↑ те же (а также Аргентина и Бразилия - порт по согласованию)
Подсолнечное масло (нерафинированное)	от 1 000 т >	↑ те же (отгрузка наливом или флекситанк)
Подсолнечное масло (рафинированное)	от 1 000 т >	↑ те же (отгрузка наливом)
Подсолнечное масло (рафинированное, 5 л)	от 1000 т >	↑ те же (фасовка 5 л / бутылка, порт по согласованию)
Сахар	от 20 000 т >	↑ те же (а также Латинская Америка (мешки 50 кг, порт по согласованию)

ВАЖНО: Минимальный объём зерновых — **от 5 000 т**, масла — **от 1 000 т**. Возможны объёмы **до 50 000 т в месяц** (и более по договорённости). При заказе **от 50 000 т** за одну партию — индивидуальные скидки. Для поставок на Иран отгрузка осуществляется через порты Астрахань и Махачкала (Каспий). Тоннаж: Махачкала — суда **3–5 тыс. т**, Астрахань — **до 3 тыс. т**. Для зерновых (пшеница, ячмень, кукуруза) при оплате аккредитивом требуется **SBLC** (резервный аккредитив).

Поставщик рассматривает логистику для обеспечения поставки **в любую страну**

Ценообразование

Цена на каждую партию формируется индивидуально и зависит от ряда факторов:

- **способа оплаты** (предоплата **20%, 50%, 80%, 100%** или **аккредитив**);
- **базиса поставки** (**FOB** или **CIF**);
- **текущего курса USD**;
- **логистического плеча и стоимости фрахта.**

Для поставок на Иран действуют специальные условия:
отгрузка через порты Астрахань и Махачкала с учётом ограничений по тоннажу.
Цены и условия оплаты для этого направления уточняются индивидуально.

Мы всегда находим оптимальное ценовое решение под конкретного покупателя.
Чем больше объём и выше предоплата — тем более выгодные условия мы можем предложить.

Финальная цена фиксируется в контракте после согласования всех условий.
Для получения конкретной цены под Ваш запрос свяжитесь с нами — мы обсудим детали и предложим лучшее решение.

**Работая через нас, Вы получаете не просто цену,
а гарантию реальной поставки в текущих условиях.**

Условия оплаты (2 варианта на выбор)

1. Аккредитив SBLC

(резервный аккредитив) — на **100%** стоимости поставки.

2. 20% предоплата + аккредитив LC на оставшиеся 80%.

При поставке на условиях **CIF** аккредитив открывается на условиях **FOB** (стоимость товара без фрахта), фрахт оплачивается отдельно.

Для зерновых (пшеница, ячмень, кукуруза) при выборе аккредитива требуется **SBLC**.

Для поставок в Иран, Сирию, Бейрут — только предоплата (USDT/наличные). **Для Турции** — только **SBLC**.

ВАЖНО: Окончательная цена за тонну зависит от выбранного способа оплаты и размера предоплаты. Чем выше предоплата (**20%, 50%, 80%** или **100%**), тем более выгодную цену мы можем предложить.

Финальная стоимость фиксируется в контракте.

Мы также принимаем любые банковские инструменты (аккредитивы, банковские гарантии, резервные аккредитивы SBLC) и работаем в любой валюте по согласованию сторон.

Это даёт вам полную гибкость в структурировании платежа.

Что нужно от покупателя для начала работы

1. Официальная заявка (LOI) или твёрдое письмо-намерение (ICPO) с указанием:

- объёма помесечно и за год;
- предпочтительного вида оплаты;
- требуемых качественных характеристик продукции.

2. Банковское подтверждение наличия средств (BCL) или выписка с реквизитами банковского офицера для проверки финансирования.

ВАЖНО: LOI и BCL — это обязательный первый шаг для начала любых переговоров.

Эти документы подтверждают серьёзность намерений покупателя и позволяют нам оперативно выйти на поставщика с конкретным предложением.

Без них мы не можем бронировать товар и фиксировать цену.

Это стандартная международная практика, защищающая интересы обеих сторон.

Сертификаты и параметры качества (по запросу)



- **Полный пакет экспортных сертификатов** (качество, фитосанитарный, происхождение, упаковочный лист, инвойс, коносамент) — под каждую партию.



- **Детальный химический состав и физические показатели** (белок, влажность, сорная примесь, натура, ИДК, содержание масла и др.) — высылаются по запросу до подписания контракта.



- **Карта анализа зерна с элеватора** (подтверждение фактического наличия на хранении) — предоставляется после получения LOI и BCL.



- **Независимая инспекция SGS в порту загрузки** — организуем за счёт поставщика.



- **Все документы строго конфиденциальны**, предоставляются после подписания соглашения о неразглашении (NDA) при необходимости.

Схема сделки (пошагово)

1. Вы направляете **LOI** (письмо-намерение) с указанием объёма, качества и предпочтительных условий оплаты + **BCL** (банковская выписка о наличии средств).

2. Мы отправляем Вам **официальное коммерческое предложение (FCO)** и проект контракта.

3. После подписания контракта Вы **открываете аккредитив в своём банке**. (или вносите предоплату, если это Иран/Сирия/Бейрут).

4. Мы производим отгрузку, предоставляем все документы и **организуем инспекцию SGS** в порту.

5. После подтверждения качества Вы оплачиваете поставку через аккредитив, и мы передаём оригиналы коносамента.

Почему работать с нами выгодно

Критерий	Прямой поставщик из РФ	Наше предложение
Банковские переводы	Риски блокировки из-за санкций	Расчёты через ОАЭ – без ограничений
Ценообразование	Привязано к биржевым котировкам	Фиксированные цены на 30–60 дней
Документация	Долгая бюрократия, нехватка сертификатов	Полный пакет документов в срок
Качество	Высокие риски	SGS-инспекция, анализ элеватора
Гибкость в оплате	Ограничена	Любые инструменты и валюты
Гибкость логистики	Ограничена одним портом	Работаем через Астрахань, Махачкалу, Усть-Лугу, Высоцк, Констанцу; возможна поставка из Аргентины / Бразилии
Конфиденциальность	Поставщик известен всем	Мы — единственное окно. Покупатель не имеет контактов с поставщиком.
Знание локальных рынков	Стандартный подход	Работаем с Ираном, Турцией, Сирией, Китаем с учётом их банковских и логистических особенностей

Готовы обсудить Ваши объёмы и индивидуальные условия